

【第1回 園児募集 倍増セミナー】

認可外保育所(東京認証・横浜保育室等準認可も含む)の経営者様へ

どうして安定した園児獲得が出来ないのだろう・・・？



- ◆ 「4月になると認可保育所に園児が流れるからいつまで経っても園児が安定しない・・・」
- ◆ 「保育料が高いから来ないのかしら・・・でも経営を考えると料金は下げられない・・・」
- ◆ 「広告宣伝を頻繁にする余裕も無いし・・・どうせ宣伝しても反響は無いし・・・」
- ◆ 「この近隣は他にも競合の認可外保育所がたくさんあるからしょうがないのよね・・・」
- ◆ 「うちは場所が悪いから・・・駅からも遠いし、目立たないし・・・だから集まらないのよ。」

本当にそうでしょうか？

まずは以下の3つの事例をお読みください。

あるA園は、東京都にある認可外保育所です。
定員は20名、平均月極保育料は90,000円です。東京都としても少々高い金額です。
しかし、ここは常に満員です。

何故か？

「待機児童が多いエリアだからでしょ・・・」なんて声が聞こえてきそうです。
このエリアは待機児童はいるものの、競合の認証保育所や認可外保育所がひしめき合っている競争激化エリアです。
よって、他の園は多くが定員割れしているのです。認証保育所でも割れているくらいです。

この園が安定しているのには**ある理由**が存在します。

あるB園は、同じく東京都にある認可外保育所です。
定員は15名、平均月極保育料は70,000円です。
決して東京都としては保育料が高くはないのですが、最寄り駅から徒歩15分の閑散とした場所に存在しています。
しかし、ここも常に満員です。

何故か？

この園が安定しているのにも**ある理由**が存在します。

あるC園は、横浜市にある認可外保育所です。
定員は30名、平均月極保育料は50,000円です。エリア的には少々安いくらいです。
しかし、ここは認可外保育所にもかかわらず、3歳の子どもたちが全体の半分以上存在します。
所謂、「3歳の壁」を完全に崩している園です。
当然園児は満員。

この園が安定しているのも**ある理由**が存在します。

成功の秘訣は“船井流経営法”と“園児募集”にあり！

【セミナーでお伝えする内容の抜粋】

- ◆認可保育所の実態を丸裸にする！まずは相手を知り己を知ろう
- ◆あなたの想いを形にする！船井流ブランドコンセプト確立法
- ◆コンセプトに基づいた具体的な保育・教育内容はこうやって明確にする！
- ◆園児募集のスタートは「何処の」、「誰に」を決めること！
- ◆どうやって広告宣伝をするか？効果的な媒体なんて限られている！
- ◆ホームページの創り方の極意！
- ◆挑戦！地域子育て支援サイトの構築！
- ◆最初から入会してもらおうなんて考えてはならない！
- ◆子育てママ・パパにまずは保育園に来てもらうことが大切！何をするか？
- ◆保護者ニーズの高い子育てイベントを開催する！イベント企画法！
- ◆イベントから見学会、説明会までの導線を一気に絞る！
- ◆子育てママ・パパが全てではない！地域に認知させることを考える！
- ◆イベントはPRに直結！プレスリリースで地域メディアに記事記載！
- ◆施設見学はオペレーションが全て！オペレーション確立法！
- ◆見学時に魅せる超効果的な入会促進ツールのご紹介！
- ◆想いと感動よ。保護者に届け！「クロージングレター」が効果抜群！
- ◆即入会にならなかった保護者へは「アフターフォロー」で最後の一押し！
- ◆既存の保護者満足へ投資は惜しまない。保護者ネットワーク構築法！
- ◆保護者の要望は定期的な汲み取りが重要！保護者アンケート設計法！

お申し込み用紙

FAXにてご返信ください(FAX:03-5468-1676)

貴社名			代表者名					
所在地								
TEL			FAX					
ご参加者			ご参加者					
参加希望日	満	2月20日(土)	満	2月24日(水)	満	2月27日(土)		3月9日(火)

スケジュール・講師紹介

スケジュール

時間	内容	講師
13:00~ 14:40	園児を倍増させる秘訣	(株)船井総合研究所 経営コンサルタント 大嶽広展
14:40~ 15:00	質疑応答	(株)船井総合研究所 経営コンサルタント 大嶽広展
15:00~ 16:00	無料個別経営相談 当日は2社様限定です。	(株)船井総合研究所 経営コンサルタント 大嶽広展

講師紹介

株式会社船井総合研究所 主任 経営コンサルタント 大嶽 広展

「将来を担う若者がイキキと夢や大志を抱ける世の中づくり」と「家族に誇れる会社づくり」をテーマに、保育・教育環境の活性化をコンサルティングを通じて行っている。船井総研で初めて保育業界のコンサルティング領域を確立し、これまで数々の実績を持つ。特に保育園経営の改善及び保育所新規開設案件は相談業務も含めてこれまで80件~90件程度行っており、独自の経営理論から事業の成功を導き出している。NHK「おはよう日本」やNHK「首都圏ネットワーク」などのTV出演、読売新聞などの新聞取材、業界最大の経営情報サイト「保育経営ナビ」の主幹執筆などのメディア活動も積極的に行っている。2010年7月には著書「誰が待機児童を増やしたのか!？」をNPO法人フローレンス代表駒崎弘樹氏との共著として発表予定。

開催要項

希望日にチェック
満席の会はキャンセル待ち

日時
平成22年2月20日(土) 2月24日(水)
2月27日(土) 3月9日(火)

会場
キャリアフィールド本社
〒150-0011
東京都渋谷区東2-17-11 東Sビル6F

連絡先
03-5468-8333

ご参加料金(1名様)
~~44,700円(税込)~~ → 特別料金10,500円(税込)
ご参加料金は開催日より1週間前までにお振込み下さい。
ご参加を取り消される場合は、開催日より3日営業日(土日祝日を除く)前の17時までに電話にて下記申込み担当者までご連絡下さいませ。様お願いいたします。以降のお取り消しの場合は参加料の50%を、当日のお取り消し及び、ご連絡のない場合は100%のキャンセル料を申し受けますのでご注意ください。
なお、振り込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お申し込み方法
上記お申し込み用紙にご記入の上FAXにてご返信ください。